



# Vanden Broele – Business Developer Digital Platforms - publieke sector

## Business Developer SaaS (Publieke Sector) - Skryv

Zo maak jij het verschil bij ons...

**Bouw mee aan digitale transformatie bij overheden. Sluit deals die écht impact hebben.**

Ben jij een proactieve business developer die energie krijgt van nieuwe opportuniteiten openen? Heb je ervaring met het verkopen van digitale oplossingen / SaaS aan overheden of complexe organisaties?

Dit is een rol waarin je markten opent, deals sluit en mee richting geeft aan ons product. Je verkoopt geen “software”: je helpt overheden om processen te digitaliseren en efficiënter te werken.

Je komt terecht in een omgeving waar **ownership, leren en samen resultaten neerzetten centraal staan**. Je bouwt niet alleen je pipeline, maar ook mee aan hoe we als team groeien en beter worden.

Met **Skryv**, een product van Vanden Broele, bouwen klanten toepassingen zoals *Mijn Verbouwpremie* – gebruikt door tienduizenden burgers. Jij zorgt dat zulke projecten ontstaan.

## Dit zegt collega Bram over werken bij Vanden Broele

*"Bij Vanden Broele ademt het team het motto 'samen sterk'. Er is een grote drive om als team te slagen en dat uit zich op vele manieren. Er leeft een grote drive naar improvement, iedereen wil graag van elkaar leren. Daarnaast is er ook een heel trots gevoel over het product waar wij aan werken."*

## Jouw rol

- Je opent nieuwe deuren bij overheidsorganisaties
- Je detecteert opportuniteiten rond digitale transformatie, low-code en procesdigitalisatie
- Je voert complexe salestrajecten (consultative selling, meerdere stakeholders, lange cycles)
- Je vertaalt noden naar waardevolle use cases en deals
- Je werkt samen met product, marketing en delivery om deals te realiseren
- Je bouwt actief aan je netwerk binnen de publieke sector
- Je werkt nauw samen met de Business Unit Manager om commerciële opportuniteiten te vertalen naar concrete resultaten en strategische keuzes
- Je denkt actief mee na over hoe we onze markt benaderen, welke proposities werken en waar we versnellen

## Wanneer ben je succesvol?

- Je sluit **nieuwe SaaS-deals** binnen de publieke sector
- Je bouwt een **sterke pipeline** (new business, geen accountbeheer)

- Je positioneert Skryv als **relevante speler in digitale overheid**
- Je brengt inzichten uit de markt terug naar product en strategie
- Je leert uit trajecten (gewonnen én verloren) en vertaalt die inzichten naar betere aanpakken en hogere conversie

#### **Jouw profiel**

- Ervaring in business development / sales van SaaS of IT-oplossingen
- Voeling met of ervaring in overheid / publieke sector
- Je bent een hunter: je wacht niet, je initieert
- Je kan complexe trajecten structureren en sluiten
- Je denkt in waarde, niet in features
- Je bent geloofwaardig op C-level en bij operationele stakeholders

#### **Pluspunten**

- Ervaring met low-code, digitalisatie of procesoptimalisatie
- Frans is een troef

#### **Wat we jou graag bieden**

- Je werkt in een omgeving waar **geen klassieke salesdruk centraal staat, maar wel ownership, leren en samen groeien naar resultaten**
- Je krijgt ruimte om **ondernemend te werken, creatief mee te denken en zelf mee de koers te bepalen** van een product met grote maatschappelijke impact.
- Je bouwt je markt niet alleen, maar **samen met een team dat continu wil verbeteren en winnen**
- Je werkt nauw samen met de Business Unit Manager en zit dicht op **strategie en beslissingen**
- Een **waarderspakk**et bestaande uit een concurrentieel loon met een thuiswerkvergoeding, maaltijdcheques, fietsvergoeding, terugbetaling van openbaar vervoer en heel wat extralegale voordelen, zoals een mobiliteitsbudget of bedrijfswagen, hardware budget, een hospitalisatie- en groepsverzekering.
- Een **warme bedrijfscultuur waarin groei en leren** centraal staan. Bij ons krijg je de ruimte om jouw talenten verder te ontwikkelen in een sfeer waarin collega's elkaar ondersteunen en inspireren, en samenwerken aan gezamenlijke doelen.
- **Een stabiele, maar tegelijk dynamische omgeving** met financiële zekerheid en een hoge gemiddelde anciënniteit.
- We geloven dat de beste ideeën ontstaan als je elkaar in real life ziet. Daarom **combineren we teamdagen op kantoor met de flexibiliteit van thuiswerk.**

**We kijken er naar uit om je te ontmoeten!**

<https://www.vandenbroele.be>