

## Vanden Broele – Portfolio Manager - Content & Learning Secteur public

### Portfolio Manager – Solutions Content & Learning pour le secteur public

#### Quel sera ton impact chez nous ?

Tu construis une offre cohérente et performante de produits (bibliothèque digitale, eLearning, logiciels, formations) à destination des Directeurs Généraux et Financiers des entités locales wallonnes ainsi qu'à destination des agents des CPAS, où le contenu constitue la véritable valeur ajoutée et le principal facteur de différenciation.

Ton objectif : proposer des solutions utiles, pertinentes et économiquement solides, qui répondent concrètement aux besoins du terrain tout en assurant une croissance durable des produits.

Ton défi principal : ancrer l'utilisation de Connect dans les pratiques quotidiennes, construire un portefeuille cohérent de solutions et faire croître le marché.

Tu ne relèves pas ce défi seul : tu peux t'appuyer sur la Business Unit Manager et sur une équipe multidisciplinaire avec laquelle tu travailles en étroite collaboration.

Cela t'intéresse ? Alors lis la suite !

#### Vanden Broele, innover par la connaissance

Vanden Broele est le partenaire de connaissances innovant et créatif du secteur public local et du secteur non marchand en Belgique. Grâce à nos années d'expertise et à une coopération étroite avec notre réseau, nous créons des produits d'informations, des formations et des logiciels qui profitent à tous. Notre secret : nous combinons la technologie avec un savoir-faire inégalé et un accompagnement personnalisé de nos abonnés.

Nos solutions [Vanden Broele Connect](#), des bibliothèques et boîtes à outils digitales à destination des communes et des CPAS, accompagnent les agents dans leur travail quotidien et leur proposent toute la matière pertinente expliquée de façon juridico-pratique.

Nos [solutions digitales](#) visent l'automatisation maximale des processus. Elles vont du guichet électronique à un système de signatures digitales et permettent aux administrations de garantir un service de qualité aux citoyens tout en gagnant du temps.

#### Ton rôle

Tu rejoindras, en tant que leader, l'équipe Grades légaux et l'équipe CPAS.

#### Développement d'une stratégie:

- o Tu développes une stratégie claire et efficace pour ton portefeuille de solutions à destination du secteur public local.
- o Tu analyses les tendances du marché, les besoins des abonnés et la concurrence, et adaptes la stratégie afin de saisir de nouvelles opportunités.

## **Responsabilité P&L de ton portefeuille de produits :**

- o Tu prends des décisions financières et assumes l'ownership des coûts d'investissement, du chiffre d'affaires réalisé et de la marge contributive.>> Tu es responsable du rendement économique de ton portefeuille : investissements, chiffre d'affaires et marge contributive.
- o Tu prends des décisions concernant la commercialisation de tes produits et assumes l'ownership des objectifs définis.
- o Tu ajustes et pivotes lorsque les décisions prises ne produisent pas les résultats escomptés.

**Développement de solutions innovantes de processus de travail intégrant du contenu (y compris AI),** qui répondent réellement aux besoins spécifiques des segments clients et renforcent la position de Vanden Broele sur le marché wallon et bruxellois.

**Construction et entretien d'un réseau solide et durable d'experts, d'auteurs et de partenaires.** Ce réseau est crucial pour le développement de produits de qualité et pour la mise en place de collaborations à long terme contribuant à la croissance et à la pertinence du portefeuille de produits.

**Direction, management et coaching de l'équipe.** Inspirer, guider et motiver les collègues afin de collaborer à la réalisation d'un portefeuille de produits attractif et de qualité.

**Établissement d'une relation pérenne avec les collègues :** tu dialogues souvent avec les sales et autres collègues qui entretiennent des relations avec les abonnés, les partenaires qui te dévoilent des informations précieuses te permettant d'adapter ta stratégie et de l'optimiser.

## **Quel profil cherchons-nous ?**

- **Connaissance du domaine et du public cible :** une bonne compréhension — ou à tout le moins une forte sensibilité — aux réalités du terrain des administrations locales constitue un atout essentiel pour cette fonction. Comprendre les enjeux auxquels sont confrontés les Directeurs généraux, Directeurs financiers et les équipes des CPAS, ainsi que les évolutions législatives et organisationnelles du secteur, permet de développer des solutions réellement pertinentes et utiles pour le terrain.
- **Pensée stratégique :** capacité à développer une vision et une stratégie à long terme pour ton portefeuille de produits, alignées sur les besoins du marché et en cohérence avec les objectifs de l'entreprise (pensée par scénarios, arbitrages continus et prise de décisions renforçant la position concurrentielle de Vanden Broele et menant à la création de valeur).
- **Esprit entrepreneurial :** capacité à identifier des opportunités de marché, à concevoir de nouveaux produits créateurs de valeur, à prendre des risques réfléchis et à pénétrer de nouveaux marchés.
- **Drive commercial :** forte motivation à atteindre des succès commerciaux et à saisir les opportunités menant à la croissance du chiffre d'affaires, avec un état d'esprit orienté résultats générant un avantage concurrentiel et de la rentabilité.
- **Capacité analytique :** aptitude à collecter et évaluer des informations complexes provenant de différentes sources (marché, client, produit, finances, etc.) afin de prendre des décisions concernant la stratégie et le développement du portefeuille. Capacité à établir des liens et à proposer proactivement des solutions favorisant la croissance et la rentabilité.
- **Relations & réseau :** capacité à développer activement un réseau de relations professionnelles avec les parties prenantes internes et externes afin d'obtenir des insights précieux, de mobiliser les connaissances et de créer des partenariats solides contribuant au succès du portefeuille de produits.
- **Orientation client :** capacité à comprendre en profondeur les besoins des clients et à anticiper les évolutions du marché afin de maintenir la différenciation de nos solutions.
- **Leadership & people management :** capacité à inspirer, coacher et piloter les collaborateurs afin d'atteindre les objectifs, à identifier le potentiel et à faire grandir les talents. Capacité à travailler de manière ouverte et transparente avec les collègues, à s'engager pour des objectifs communs et à mobiliser les autres autour d'une ambition partagée.

Une partie de tes collègues étant basés à Bruges et puisque les interactions fructueuses entre les différentes équipes sont importantes pour nous, tu maîtriseras au moins passivement le néerlandais. En effet, tu seras amené(e) à avoir des échanges réguliers avec les néerlandophones de Vanden Broele.

- Une fonction variée et axée sur l'humain.
- Un package salarial composé d'une rémunération attractive ainsi que d'une indemnité de télétravail et de nombreux avantages annexes tels qu'un budget matériel, une assurance hospitalisation et une assurance groupe.
- Une culture d'entreprise chaleureuse avec une attention portée à ton épanouissement personnel, un lieu de travail sain, un travail réaliste et surtout : des collègues formidables ! Découvre ici une partie de l'équipe : [Et si tu devenais notre nouveau ou nouvelle collègue ? | Vanden Broele](#)
- Une organisation du travail innovante qui t'encourage à faire preuve d'*ownership* et à prendre des initiatives.
- Un environnement stable mais dynamique, avec une sécurité financière et une ancienneté moyenne élevée.
- Une collaboration sans limite : des moments en télétravail, des moments en équipe au bureau. Libre à toi de t'organiser au mieux !

<https://www.vandenbroele.be>